



CASE STUDY

Führender Spezialist für Walzbarren aus Sekundäraluminium in Europa
nutzt innovative Finanzierungslösung der Vantargis-Gruppe

Das seit 1997 im Besitz der BAGR befindliche Aluminiumwerk ist einer der führenden Erzeuger von Walzbarren aus Sekundäraluminium in Europa. Bereits seit den Sechziger-Jahren ist das Unternehmen dank zielgerichteter Investitionen und einer kontinuierlichen Personalpolitik am Markt erfolgreich. Es vereint dabei modernste Technik im Schmelz- und Gießbereich und ein umfangreiches Know-how der Mitarbeiter.



„Eine strategische und vorausschauende Finanzplanung gehört zu unserem Erfolgsrezept. Dank alternativen Finanzierungslösungen wie Sale-and-lease-back sind wir liquide und gut gerüstet für die Zukunft.“

Margitta Bellach, Geschäftsführung, BAGR Berliner Aluminiumwerk GmbH

Mit der Leasinglösung Sale-and-lease-back bringt die SIGMA Leasing GmbH – ein Unternehmen der Vantargis Gruppe – frische Liquidität ins Unternehmen. In Maschinen oder Anlagen gebundenes Kapital lässt sich so reaktivieren und zum Beispiel für Wachstum oder die Ablösung von Verbindlichkeiten nutzen.

Bereits seit den Sechziger-Jahren wurde am Standort Berlin-Lichtenfelde Sekundäraluminium verarbeitet, die Spezialisierung lag damals auf Guss- und Vorlegierungen. Auch nach dem Umzug nach Berlin-Reinickendorf wurden vornehmlich Gusserzeugnisse mit einem zunehmenden Anteil von Pressbolzen und Walzbarren in hoher Qualität hergestellt. Schließlich konzentrierte sich die BAGR Berliner Aluminiumwerk GmbH vollständig auf die Walzbarrenerzeugung. Das Werk ist fest in die Materialströme seiner Kunden eingebunden, entsorgt den Markt von Schrotten und liefert dafür maßgeschneiderte Qualitätsprodukte mit einem Höchstmaß an Flexibilität. Seit 2008 arbeitet das Unternehmen mit der SIGMA Leasing GmbH im Bereich der Unternehmensfinanzierung zusammen. „Wir suchten nach Möglichkeiten, unsere Finanzierungsbasis umzustrukturieren und Bankverbindlichkeiten abzulösen“, erklärt Geschäftsführer Mustafa Gungör den Anlass für die Zusammenarbeit. „In Gesprächen mit der SIGMA Leasing fanden wir mit Sale-and-lease-back die perfekte Lösung zur Generierung von Liquidität“.

Die BAGR Berliner Aluminiumwerk GmbH verkaufte dafür ausgewählte Gegenstände des Anlagevermögens an die SIGMA Leasing und leaste diese anschließend von SIGMA Leasing

zurück. Aus dem Verkaufserlös generierte das Unternehmen zusätzliche Liquidität.

„Wir sind dank dieser Lösung liquide, haben unsere KK-Linien zurückgefahren und haben zum Beispiel die Möglichkeit, günstiges Rohmaterial zu erwerben, wenn sich die Möglichkeit bietet“, so Mustafa Gungör. Außerdem haben wir so zusätzliche Liquidität für weiteres Wachstum.

„Das Unternehmen kam zum richtigen Zeitpunkt auf uns zu“, erklärt Patrick G. Weber, Geschäftsführer der Töchter der Vantargis AG, Sigma Leasing und Vantargis Leasing. „Es stand gut da und wollte rechtzeitig für die Zukunft vorsorgen“.

Gerade Sale-and-lease-back stellt für das Verarbeitende Gewerbe eine intelligente Möglichkeit zur Liquiditätssteigerung dar. Außerdem können die Leasingkosten als betriebliche Aufwendungen steuerlich geltend gemacht werden. „Sale-and-lease-back ist dem Tilgungsdarlehen ähnlich, hat aber eine Reihe zusätzlicher Vorteile“, so Weber. „Die bei Darlehen benötigten Sicherheiten bleiben unangetastet, die Bilanzsumme niedrig und die Bonität erhalten“.

Unternehmen

**BAGR Berliner
Aluminiumwerk GmbH**

www.bagr.de

Aufgabenstellung

- Ablösung von Verbindlichkeiten
- Reduzierung des Bankenpools
- Neubewertung und Restrukturierung der Fremdkapital-Sicherheiten
- Liquidität für Wachstum

Unsere Lösung

- Bereitstellung von Liquidität durch Sale-and-lease-back

VANTARGIS AG

Widenmayerstraße 28 | 80538 München
Telefon +49 89 242 93 73-0 | Fax +49 89 242 93 73-29
willkommen@vantargis.de | www.vantargis.de